**Менеджер по международным отношениям (CRM)**



**[ООО ИСС Арт (ISS Art)](https://omsk.hh.ru/employer/23377)**

Омск, Съездовская улица, 2

+7 (3812) 39–69–59

“It is not your customer’s job to remember you. It is your obligation and responsibility to make sure they don’t have the chance to forget you.” – Patricia Fripp

**Веб-сайт:** <https://issart.com/>

**Мы в соцсетях:** [ВКонтакте](https://vk.com/iss_art) [Facebook](https://ru-ru.facebook.com/issart/) [Instagram](https://www.instagram.com/issartllc/)

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, гибкий график

**«ISS Art» - это:**

* Современные и сложные проекты от мобильного приложения для шэринга музыки до системы прогнозирования неполадок промышленного оборудования;
* Команда профессионалов 100+ человек, где на одного Junior Developer - 5 Senior Developer;
* Стабильный дружный коллектив: средняя продолжительность работы у нас - 4 года, а испытательный срок в прошлом году прошли все новые сотрудники.
* 15 лет работы на рынке и более 500 выполненных проектов.

**Мы предлагаем:**

* Оформление по ТК РФ, белую зарплату **от 25 000 р.**;
* Квартальное премирование;
* Гибкий график;
* Прозрачную систему карьерного роста с ежегодными аттестациями;
* Просторный и уютный офис в центре города;
* Молодой и дружный коллектив;
* Вкусный кофе, аэрохоккей, настольный теннис, душевая кабина;
* Настраиваемый соцпакет на выбор (медицинские услуги, посещение бассейна, покупка литературы, внеплановое обучение);
* Внутреннее и внешнее обучение, включая английский язык;
* Насыщенную корпоративную жизнь: (корпоративы в офисе и за его пределами, дни именинников, дни здорового питания).

**От тебя:**

* Уровень английского языка: не ниже**Upper-Intermediate**
* Аналитическое мышление, умение систематизировать и обрабатывать данные, структурировано излагать информацию
* Позитивный настрой, отличные коммуникативные навыки, грамотная письменная и разговорная речь

*Будет дополнительным плюсом:*

* Знание рынка IT
* Опыт продаж
* Опыт управление командой

**Основные задачи:**

* Активные продажи.
* Работа с заказчиками из различных сфер по входящим запросам, а также используя социальные сети
* Контроль выполнения плановых показателей
* Участие в разработке и реализации стратегии развития бизнеса компании по существующим направлениям
* Контроль всего цикла работы с клиентами на этапе продаж
* Участие в маркетинговых компаниях (выставки, семинары и пр.)

## Контактная информация

Юлия Барышева, специалист по персоналу

+7 (983) 5225064

ybarysheva@issart.com